

Reo.pl to polska spółka specjalizująca się w obrocie energią elektryczną w 100% pochodzącą ze źródeł odnawialnych. Reo.pl Sp. z o.o. wywodzi się z grupy kapitałowej, której działalność została zapoczątkowana w 2007 i skupiała się na produkcji zielonej energii pozyskiwanej z instalacji wiatrowych, biogazowych oraz farm fotowoltaicznych. W obrębie grupy powstają także rozwiązania z obszaru Smart City, IT i Cyber Security.

Szeroka wiedza z obszaru proekologicznych inwestycji, znajomość przepisów prawnych oraz realiów polskiego rynku OZE przekłada się na realizację projektów zmierzających do pozyskiwania energii z odnawialnych źródeł na najwyższym światowym poziomie.

Misja i cel zorientowana na odnawialne zasoby

Stawiamy na energię przyszłości, dlatego inwestujemy w nowoczesne rozwiązania przyjazne dla środowiska. Przyszłość naszej firmy wiąże się z obrotem energią odnawialną pozyskiwaną z zewnętrznych oraz własnych źródeł wodnych, wiatrowych, biomasowych czy słonecznych, przy produkcji których nie ma emisji dwutlenku węgla i innych odpadów.

Pierwsza platforma do wymiany zielonej energii w Polsce

Unikalna platforma, która łączy bezpośrednio odbiorców z wytwórcami zielonej energii pozwala na obrót energią, oraz maksymalizację zysków wytwórców OZE bez zatrudniania wykwalifikowanego personelu i konieczności prowadzenia rozliczeń z klientami, raportowania i odprowadzania opłat z tym związanych.

Aplikuj do nas, jeżeli posiadasz wykształcenie wyższe, doświadczenie w pracy przy projektach dotyczących odnawialnych źródeł energii, a w szczególności w obrocie energią elektryczną, znasz podstawowe zasady działania rynku energetycznego w Polsce, jesteś osobą dokładną, zaangażowaną, skrupulatną oraz samodzielną.

Więcej informacji na temat profilu działalności Reo.pl znajduje się na stronie www.reo.pl.

Obecnie poszukujemy osoby na stanowisko:

KEY ACCOUNT MANAGER

Miejsce pracy: Warszawa

Jakie zadania czekają na Ciebie?

- Pozyskiwanie nowych klientów w postaci małych i średnich wytwórców energii elektrycznej w OZE, zainteresowanych aktywnym funkcjonowaniem na rynku detalicznym i dotarciem do odbiorców końcowych energii elektrycznej
- Pozyskiwanie nowych klientów w postaci małych i średnich odbiorców energii elektrycznej, zainteresowanych zakupem „zielonej” energii elektrycznej oraz optymalizacją własnej produkcji i zużycia energii elektrycznej
- Nawiązywanie i budowanie długofalowych relacji biznesowych z klientami
- Aktywna sprzedaż produktów i rozwiązań oferowanych przez firmę
- Realizacja założonych planów sprzedaży
- Definiowanie potrzeb zgłaszanych przez klientów i dbanie o ich satysfakcję
- Doskonalenie i rozwijanie oferowanych przez firmę usług w oparciu o potrzeby klientów
- Aktywny udział w kreowaniu nowych produktów i współtworzenie rozwiązań zgodnie z trendami

- Negocjacje handlowe i opieka nad klientem w procesie sprzedaży
- Budowanie i dbanie o dobry wizerunek firmy
- Bieżące raportowanie działań handlowych

Jakie są nasze oczekiwania?

- Wykształcenie wyższe techniczne lub ekonomiczne
- Doświadczenie w sprzedaży usług związanych z nośnikami energii (energia elektryczna, ciepło, gaz)
- Doświadczenie w sprzedaży usług z sektora nowoczesnych technologii poparte sukcesami
- Umiejętność prowadzenia prezentacji handlowych dla większego grona osób
- Umiejętność organizacji pracy własnej
- Umiejętność myślenia strategicznego
- Umiejętność pracy w zespole
- Zaangażowanie i odpowiedzialność
- Gotowość do podróży służbowych
- Czynne prawo jazdy kat. B

Jakie korzyści oferujemy?

- Ciekawą, pełną wyzwaniach pracę w ambitnym zespole
- Interesującą pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie z branży OZE
- Wspierającą kulturę pracy
- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Dofinansowanie w 80% do pakietu prywatnej opieki medycznej

APLIKUJ

Jednocześnie informujemy, że skontaktujemy się jedynie z wybranymi Kandydatami.

Prosimy o zamieszczenie klauzuli następującej treści: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji prowadzonego przez MCX sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych)."

Tylko zielona energia!